

Vertriebsassistent im Versicherungs-Backoffice (auch für Berufseinsteiger geeignet) |mwd

Arbeiten Sie in einem Versicherungsbüro, bei einem Versicherer, einem Finanzvertrieb oder in einer Bank? Sind Akquise und Neukunden-Beratung nicht so Ihr Ding und fühlen Sie sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl?

(Übrigens: Die Stelle ist auch für Berufseinsteiger geeignet. Mehr dazu weiter unten...)

Sind Sie Kundenberater für Versicherungen, Vertriebsunterstützer oder frisch ausgelernter Versicherungsmensch, und treten in Ihrem jetzigen Betrieb auf der Stelle?

Macht Ihnen Vertriebsunterstützung im Innendienst Spaß? Und haben Sie in der letzten Zeit an einen Job-Wechsel gedacht?

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Stellen-Angebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Kristian Kobek. Ich kümmere mich um die Mitarbeiter-Gewinnung beim aruna Versicherungsservice und suche in Berlin in Festanstellung und Vollzeit oder Teilzeit ab dreißig Wochenstunden mehrere engagierte

Vertriebsassistenten im Versicherungs-Backoffice |mwd.

Die aruna Versicherungsservice GmbH ist ein 100% inhabergeführtes Familienunternehmen und Tochterfirma des Berliner Versicherungs-Maklerpools aruna GmbH. Wir greifen auf über 25 Jahre Erfahrung und ausgezeichnete Spezialisten in allen Bereichen zurück.

Als unabhängiger Versicherungsmakler sind wir nicht vertraglich an eine Versicherungs-Gesellschaft gebunden, sondern arbeiten im Auftrag unserer Kunden.

Wir betreuen Kunden, die der aruna Maklerpool durch Firmenkäufe gewonnen hat.

Als Maklerpool übernimmt aruna Betriebe von Versicherungsmaklern und bietet diesen im Gegenzug eine sogenannte Maklerrente. Wir als Versicherungsservice übernehmen dann die Betreuung der mittlerweile über 18.000 Kunden.

Darüber hinaus sind wir Ansprechpartner im Schadensfall. Vom Angebot bis zur Vertragsschließung, von der aktiven Hilfe bei der Schadenabwicklung bis zur Klärung von Vertragsangelegenheiten – wir stehen für professionelle Kundenberatung und umfassenden Kundenservice rund um den Versicherungsschutz.

Wir wachsen, denn die Anzahl der Firmen-Übernahmen, und somit unserer Kunden, nimmt stetig zu.

Deswegen suchen wir eine weitere Versicherungsfachkraft, die sich als Vertriebsunterstützer im Innendienst um unsere Kundenberater und Bestandskunden kümmert und den Ausbau des aruna Versicherungsservice mitgestaltet.

Wir bieten jemandem eine langfristige Perspektive im Innendienst, der oder die mit der derzeitigen beruflichen Situation unzufrieden ist.

Sei es ein Sachbearbeiter, Kundenberater oder Vertriebsunterstützer, oder jemand aus einem Versicherungsbüro, einer Vertriebsabteilung, einer Bank oder von einem Großmakler, der oder die eigentlich viel lieber im Team arbeitet und eine Aufgabe sucht, in die nicht ständig jemand reinredet.

Oder ein Einzelmakler, der aus dem aktiven Vertrieb in die Vertriebsunterstützung wechseln möchte.

Wir fördern auch Berufseinsteiger mit ersten Erfahrungen aus der Versicherungswelt.

...und da kommen Sie ins Spiel.

Als Vertriebsassistent sorgen Sie dafür, dass unsere Kundenberater genau die Unterstützung bekommen, die für ihre Beratungsgespräche und Vertriebsaktionen notwendig sind.

Sie betreiben selbst keine Akquise und beraten auch keine Neukunden. Sie helfen, dass unsere Kundenberater jeden Tag ihr Bestes geben können, ohne sich mehr als nötig um die Verwaltung und den Papierkram kümmern zu müssen.

Sie unterstützen bei der Antragstellung, Risikoprüfung und Schadenbearbeitung und beantworten Fragen der Bestandskunden via E-Mail und am Telefon.

Sie lösen Probleme, bevor diese groß werden, sind stark in der Kommunikation und mit ganzer Leidenschaft Dienstleister. Ihre Aufgaben bewegen sich zwischen Sachbearbeitung und Vertriebsunterstützung.

Neugierig?

Wir bieten Ihnen zwei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:

1. Mit Berufserfahrung

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits Erfahrungen mit Versicherungen mitbringen. Sei es als Kundenberater, Vertriebsunterstützer, Vertreter, Finanzberater oder Versicherungsmakler. Wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Berufserfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt auch dann, wenn Sie Einzelmakler sind und sich in Anbetracht der ständig neuen gesetzlichen Bestimmungen mehr (digitale) Unterstützung und ein Spezialisten-Team wünschen, das hinter Ihnen steht. Auf dieser Position wird Ihr Leben einfacher.

2. Im Berufseinstieg

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium rund um Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben schon erste Berufserfahrung mit Versicherungen gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang. Bei uns können Sie sich ‚austoben‘.

Wenn Sie bereit sind, sich einzuarbeiten und zu lernen, dann unterstützen wir Sie und bringen Ihnen alles bei, was Sie wissen und für die Aufgabe können müssen. Wenn Sie eine gute Auffassungsgabe haben, dann bringen wir die Geduld auf, Sie gründlich fortzubilden.

Wenn Sie glauben, dass diese Tätigkeit für Sie passen könnte, Sie sich aber nicht ganz sicher sind, dann rufen Sie mich an und wir überlegen gemeinsam.

Telefon Kristian Kobek:
>> +49 30 200 51 37 14

Klingt eine der beiden Möglichkeiten nach Ihnen?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen und fühlen sich ausgebremst? Dann lassen Sie uns reden.

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin, freundlich und hilfsbereit. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren, vor allem im Home-Office.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpfeiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Teamgeist schreiben wir groß. Mit Ihnen sind wir sechs Mitarbeiter im Team. Tendenz steigend. Wir haben kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und pflegen das persönliche Miteinander auf Augenhöhe. Wir telefonieren lieber, anstatt ellenlange E-Mails hin- und herzuschicken.

Zusätzlich zu Ihrem Festgehalt, das sich am Tarifvertrag und an Ihren Erfahrungen orientiert, erhalten Sie eine Bonifikation am Jahresende, die unseren gemeinsamen Erfolg als Team honoriert. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihr Gehalt aus.

Außerdem bekommen Sie eine betriebliche Altersversorgung, eine betriebliche Krankenversicherung (schließt Angehörige ein), auf Wunsch ein Jobrad und einen Zuschuss zum BVG-Jobticket.

Eine Besonderheit, um die uns viele Betriebe beneiden, ist unser eigenes Seminarzentrum in Lychen. Denn:

Lychen ist ein inmitten des Naturparks Uckermärkische Seen gelegener staatlich anerkannter Erholungsort nördlich von Berlin.

Eingebettet in ein großes Parkgelände am See liegt der Schlüßhof. Das Ensemble mit historischem Dreiseithof, seinen Seminargebäuden, Bungalows, Wohnungen und der Piazza wird geprägt durch das Herrenhaus im Jugendstil.

Als Seminarort ist der Schlüßhof eine Institution und bestens geeignet, um fernab des Alltags konzentriert und kreativ zu arbeiten.

Na, macht Sie das neugierig?

Unser Ziel ist, dass Sie sich jeden Morgen auf Ihren Job freuen und Spaß bei der Arbeit haben.

Sie arbeiten entweder im Büro in Berlin-Schöneberg (Nollendorf-Kiez) oder aus dem Home-Office heraus. Öffentliche Verkehrsmittel gibt's vor der Tür und Getränke gehen aufs Haus.

Ihre Arbeitsplätze im Büro und im Home-Office statten wir mit moderner Technik und einem ergonomischen Bürostuhl aus.

Neben flexiblen Arbeitszeiten können Sie wählen, ob Sie in Vollzeit oder in Teilzeit ab dreißig Wochenstunden arbeiten.

Möchten Sie z. B. aus der Elternzeit zurück in den Beruf oder aus einem anderen Grund nicht Vollzeit und lieber zeitlich flexibel in Teilzeit arbeiten? Dann können Sie das bei uns tun.

Eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige kostenfreie Schulungen und professioneller Support erleichtern Ihnen die Arbeit ebenso wie zügige interne Abläufe.

Ich könnte noch lange weiter schreiben und tiefer in die Details gehen... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen.

Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch einfach an:

Telefon Kristian Kobek:
>> +49 30 200 51 37 14

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, Dinge selbständig und direkt anpacken und Probleme schnell und einfach lösen wollen.

Sie müssen nicht den kompletten Markt für Versicherungen und Finanzen auswendig kennen oder ein Experte oder eine Expertin für eine bestimmte Sparte sein.

Mit Ihrem Einstieg bei aruna sichern Sie sich ein breitgefächertes Trainings- und Coaching-Angebot. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten, Kenntnisse und die Lust mit, unsere Kundenberater im Vertrieb zu unterstützen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive mit Zukunft, volle Unterstützung und ein freundliches Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Kundenberater und Bestandskunden kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben und weiter empfehlen.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns rein zu schnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr
Kristian Kobek
Recruiting

aruna
Versicherungsservice GmbH
Kalckreuthstr. 15
10777 Berlin

Rufen Sie mich jetzt an:

Tel.: +49 30 200 51 37 14

Oder senden Sie eine WhatsApp:

Chat starten: +49 160 22 583 28

Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: bewerbung@aruna-vs.de

—
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.